



## Trainer-Profil

Wirkung, Nutzen, Nachhaltigkeit – und: Menschlichkeit.  
Meine Kernkompetenz ist die Wirkung von Menschen.

### :: Kurzbeschreibung

Ob in Vorträgen oder Seminaren, Michael Moesslang begeistert seine Zuhörer zum Thema „**erfolgreiche und wirkungsvolle Gespräche und Präsentationen**“. Seine souveräne und unnachahmliche Art begeistert die Teilnehmer, die stets aktiv mit einbezogen werden. Aktuelle Erkenntnisse aus Psychologie, Pädagogik und Verhaltenswissenschaften bezieht er in seine Seminare ebenso ein, wie in die Alltagssituation der Teilnehmer.

Durch seine Kompetenz aus dem Bereich des **Neurolinguistischen Programmierens (NLP)** fördert der **Performance-Coach** individuell die Persönlichkeit seiner Seminarteilnehmer. Seit über 15 Jahren aktivierte er zudem als Dozent an Fach-Akademien bereits tausende von Studenten.

### :: Erfahrung und Know-how

Michael Moesslang ist nach **20jähriger Erfahrung** in Marketing und Werbung fundiert und nach den strengen Regeln des BDVT zum **Dipl. Master European Business Trainer®** ausgebildet, Schwerpunkt „Train The Trainer“. Zudem ist er **NLP-Master** nach drei der bedeutendsten Standards (DVNLP, INLPA und Society of NLP). Zahlreiche Zusatzausbildungen, unter anderem bei Samy Molcho, Robert Dilts und Anthony Robbins, bilden ergänzend sein umfangreiches Know-how und seine persönliche Wirkung. Dies beweist er erfolgreich seit 1990 als Dozent an der Bayerischen Akademie für Werbung und Marketing und seit 2000 als Trainer und Vortragsredner für Wirtschaft und Verbände.

Michael Moesslang unterstellt sich den Vorgaben des **Forum Werteorientierung** sowie dem Berufsbild des BDVT.

## :: Kompetenz

Michael Moesslang ist Trainer, Consultant, Coach und war knapp 20 Jahre Inhaber einer Werbeagentur.

- Dipl. Master European Business Trainer® (BDVT)
- NLP-Master (DVNLP + INLPA + Society of NLP)
- Dipl. Kommunikationswirt (BAW)
- Xpert personal business skills-Zertifizierung
- Kommunikations-Designer

## :: Zusatzqualifikationen

- Coaching-Ausbildung bei Uwe Schwarz
- Umfassende Kenntnisse des systemischen Coachings
- Kenntnisse des Neuro Associative Conditioning (NAC nach Anthony Robbins)
- Umfangreiche Seminare und Fortbildungen zu Körpersprache, Kommunikation, NLP, Rhetorik etc. unter anderem bei Samy Molcho, Anthony Robbins, Robert Dilts
- Schnittstellenkompetenzen (Betriebswirtschaft, betriebliche Organisation, Führungserfahrung, Marketing)

## :: Erfahrung

- Mehr als 16 Jahre Dozent u. a. an der Bayerischen Akademie für Werbung und Marketing, München
- Mehr als 6 Jahre Trainer im Bereich Persönlichkeitsentwicklung und Werte-Arbeit
- Mehr als 4 Jahre Einzel-Coaching
- Knapp 20 Jahre Werbung (Beratung, Konzeption, Design)

## :: Seminar-Sprachen

Deutsch und Englisch

## :: Qualitätssicherung

Individuelle Ziel-Erreichungs-Kontrolle nach Absprache mit Kunden

## :: Werte

- Wirkung, Nachhaltigkeit, Nutzen und Menschlichkeit
- Konkrete Hilfestellungen
- Konsequente Praxis- und Zielorientierung
- Respekt vor dem Individuum/Anerkennung der individuellen Grenzen und Werte
- Unabhängigkeit von ideologischen und religiösen Anschauungen
- Streben nach Qualität, Innovation und Verbesserung
- Toleranz und Akzeptanz gegenüber anderen Denkstrukturen, Meinungen und Entscheidungen
- Transparenz, Offenheit und Ehrlichkeit in allen Handlungen, Methoden und Vorgehensweisen
- Diskretion



## :: Mitglied

- GSA German Speakers Association
- BDVT e. V. (stellv. Vorsitz des Regionalclub Bayern)
- Gabal e. V.
- Bund der Selbständigen/ Deutscher Gewerbeverband e. V.
- BAW Alumni
- Erfolgsseminare.de
- Dozentenboerse.de
- Trainer.de
- Seminus.de