

Grundlagenseminar



Inhalte der Ausbildung:

Die Grundlagen des NLP: theoretische Grundlagen, Entstehung und Geschichte des NLP

Grundlagen gelungener beruflicher Kommunikation: systematischer Aufbau von Vertrauen und Kontakt, Optimierung der Wahrnehmung, verbale und nonverbale Signale erkennen und anwenden, Umgang mit unterschiedlichem Statusverhalten

Die richtigen Fragen stellen: Auftragsklärung mit dem Präzisionsmodell

Persönliche Ziele setzen und erreichen: wohlformulierte Ziele - positive und sinnvolle Zielbestimmung, Zielfindung und -arten

Instrumente und Werkzeuge gelungener Kommunikation: aktiv innere Zustände gestalten, Ressourcen- und Selbstmanagement

Trainer



Alexander Wörlinger

Motto: „Greif nach den Sternen und bleibe mit den Füßen auf dem Teppich“ (Theodore Roosevelt)

Qualifikationen:

- NLP-Lehrtrainer und NLP-Coach (DVNLP)
- Jahres-Curriculum Systemische Transaktionsanalyse (Professio)
- Sales-Coach-Ausbildung (Dr. Spreiter)
- Themenzentrierte Interaktion (Dr. Hausmann)
- Trainerausbildung (Dresdner Bank)
- Bankkaufmann (IHK)

Termine

Kurs	Datum	Ort
Grundlagenseminar (G BC 05/09)	20. - 22.11.09	München
Grundlagenseminar (G BC 06/09)	04. - 06.12.09	Frankfurt
Grundlagenseminar (G BC 10/10)	19. - 21.02.10	München
Grundlagenseminar (G BC 14/10)	15. - 17.04.10	Frankfurt
Grundlagenseminar (G BC 17/10)	06. - 08.05.10	München
Grundlagenseminar (G BC 21/10)	07. - 09.10.10	München
Grundlagenseminar (G BC 23/10)	28. - 30.10.10	Frankfurt



weitere Information sowie eine Anmeldung zu unseren Kursen finden Sie unter www.nlp-businessclass.de